



DAMENSACHE

Finanzen für die Frau.

Unsere Gratis-
Webinare findest du
online auf der
Plattform [YouTube!](#)

FACTSHEET- Gründerinnen starten durch und verdienen ihren Wert!

In dieser Ask us anything-Folge, freuen wir uns über Martina Ernst und Ruth Gabler-Schachermayer als Gäste. Sie sprechen mit Dr. Marietta Babos über das Thema Gründerinnen und wie sie sich ihren Wert verdienen.

Gründerinnen schreiten mutig voran und bauen sich dabei ein großes Netzwerk auf. Der Mehrwert und die Preisgestaltung sind dabei essentiell.

- **Ist Beruf und Familie gleichzeitig möglich?** „Ja“, sagt Ruth Gabler-Schachermayer. Als Co-Gründerin von [balanceUP](#), hat sie sich genau diesem Thema gewidmet und hilft dabei Unternehmer-Eltern, Business und Familie im Gleichgewicht zu halten. Wichtig ist, genau zu wissen, wer man ist und was man kann. Um sich im richtigen Umfeld zu positionieren, sollte man ein Netzwerk aufbauen und sich laufend Feedback einholen. So versteht man noch besser, wo die eigene Expertise liegt und man wird in die richtige Richtung gepusht. Wichtig: Lerne zu priorisieren und zu delegieren!
- **Tipp Netzwerken:** Um sich ein Netzwerk aufzubauen, sollte man immer mit Neugierde und ohne Druck eine Veranstaltung besuchen. Um nachhaltige Kontakte zu generieren, sollte man immer authentisch bleiben.
- **Wie positioniere ich mein Produkt?** Martina Ernst, Gründerin von [SalaryNegotiations](#), rät, als ersten Schritt das Produkt richtig zu positionieren. Man soll sich fragen, ob man sich von seinen Mitbewerbern abheben möchte oder ein klassisches Standardangebot inhaltlich geändert anbieten möchte. Wichtig dabei ist, sich zuerst einen Business Plan zu erstellen.
- **Tipps für Preisgestaltung:** „Habe Mut und ändere deinen Preis“. Der erste Grund, um einen Preis anzupassen, ist die Inflation. Zweitens, welchen Mehrwert habe ich den Kunden geboten und welchen Mehrwert möchte ich künftig bieten? Für mehr Wert darf und soll man auch mehr verlangen. Drittens, immer Alternativen im Vorfeld ausarbeiten, um bestens vorbereitet zu sein.

Fazit: Gründerinnen müssen ihren Mehrwert erkennen und den Preis mutig anpassen. Dabei ist es essentiell, sich zu positionieren, delegieren und priorisieren. Das Netzwerk ist die treibende Kraft.

Hinter den hier präsentierten Informationen, den anschaulichen Beispielen und Grafiken, steht der Verein DAMENSACHE®, gegründet von Frau Dr. Marietta Babos, um vor allem Frauen, die insbesondere von Altersarmut betroffen sind, über die Notwendigkeit eines finanziell selbstbestimmten Lebens aufzuklären. <https://www.damensache.at> Das Copyright für veröffentlichte, vom Medieninhaber selbst erstellte Objekte bleibt allein beim Medieninhaber der Seiten. Eine Vervielfältigung oder Verwendung solcher Grafiken, Tondokumente, Videosequenzen und Texte in anderen elektronischen oder gedruckten Publikationen ist ohne ausdrückliche Zustimmung des Medieninhabers nicht gestattet.